

N3K ist seit mehr als 20 Jahren führender Spezialist für Netzwerk-Management- und Cloud-Security-Lösungen. Als kompetenter Partner unterstützt N3K renommierte nationale und internationale Großunternehmen.



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Enterprise Account Executive (M/W/D)

- Du bist motiviert, in einem spannenden Aufgabenfeld aktiv an der Betreuung und dem Aufbau unserer Kunden mitzuwirken?
- Du hast Erfahrung oder Interesse daran, die Pflege unserer bestehenden Kunden als oberste Priorität anzusehen?
- Du siehst Kundenbeziehungsmanagement als entscheidenden Faktor für den Erfolg eines Unternehmens?
- Qualifizierung von Leads und Entwicklung von Projekten sind für dich fokussierte Themen, in die du dich gerne einarbeiten möchtest?
- Du bringst bereits Erfahrung im IT-Vertrieb mit oder möchtest als Quereinsteiger mit vertrieblicher Erfahrung bei uns durchstarten?

Klingt spannend?

Wenn du dich angesprochen fühlst und Teil eines dynamischen Teams werden möchtest, dann sende uns einfach deine Bewerbungsunterlagen an **Bewerbungen@n3k.de**.

Mehr Informationen zur Stelle findest du unter

www.n3k.com/karriere

Dein Ansprechpartner ist Jan Hey, Head of Marketing & Sales.

